

CONTACT

SERVICE FORMATION

02.38.68.74.78

35 rue des Sansonières,
45000 ORLEANS
formation@bge45.fr

Agnès FAUCON, Référente 45
06.89.74.80.77

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Cas concrets, mises en situation, exercices participatifs
Echanges d'expériences
Travail sur un plan d'actions commerciales
Conseils personnalisés

PRÉ-REQUIS

Pré-requis évalués en amont de la formation en vue d'une proposition de formation adaptée

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation et/ou auto-évaluation des compétences acquises en fin de formation
Attestation de formation

DURÉE

2 jours – 14 heures

PUBLIC

Entrepreneurs
Salariés
Demandeurs d'emploi

FORMATEUR

Consultant/Formateur, expert en marketing

PLANIFIER VOS ACTIONS COMMERCIALES *pour trouver des clients*

CMK2

FINALITÉS

- ∞ Bâtir un plan commercial : une stratégie marketing efficace pour développer votre chiffre d'affaires et se projeter dans l'avenir de l'entreprise

COMPÉTENCES VISÉES

- ∞ Réaliser un état des lieux de votre activité
- ∞ Connaître les étapes du Plan d'Actions Commerciales (PAC)
- ∞ Construire et déployer votre PAC

PROGRAMME

Connaître la démarche générale du plan d'actions commerciales

- ∞ Analyser les forces et les faiblesses de l'entreprise
- ∞ Maîtriser les étapes du PAC
- ∞ Utiliser des outils adaptés pour le préparer

Définir la stratégie de l'entreprise et les objectifs

- ∞ Analyser et segmenter le marché
- ∞ Fixer des objectifs cohérents avec le positionnement de l'entreprise
- ∞ Prendre en compte les ressources nécessaires au PAC
- ∞ Fixer les actions et les délais de ces actions
- ∞ Effectuer une veille concurrentielle

Construire et déployer votre Plan D'actions Commerciales

- ∞ Identifier les types d'actions commerciales
- ∞ Valider une enveloppe financière
- ∞ Mettre en place les contenus
- ∞ Formaliser, présenter et communiquer votre plan d'actions commerciales
- ∞ Etablir un tableau de bord de pilotage



Appui aux entrepreneurs

Association loi 1901 • Siret 480 178 607 00036 • OF 24 45 02734 45
18 avenue de la Bolière • BP 86522 • 45065 Orléans • Cedex 2

formation@bge45.fr • T. 02 38 68 74 78